

🚩 Rejoignez notre équipe en tant que **Commercial(e) Grands Comptes Belgique !**

Qui sommes-nous ?

INOVANCE TECHNOLOGY France est la filiale française du groupe international INOVANCE qui conçoit et produit des solutions d'automatisation industrielle innovantes dédiées à de multiples secteurs (machine-outil, textile, agroalimentaire, imprimerie, emballage, compresseur d'air, ascenseurs.).

Proches de nos clients et afin de répondre à leurs besoins, nous bénéficions actuellement de sites sur Bordeaux (Pessac), Rennes, et Lille. En forte croissance, nous bénéficions de l'appui des experts européens et de l'appui financier du groupe. Nous souhaitons aujourd'hui poursuivre le développement de notre marque et de nos produits à travers un projet ambitieux et grâce à une équipe dynamique.

A ce titre, nous recrutons pour le secteur Belge **un(e) Commercial(e) Grands Comptes** en CDI.

🚀 Vos missions principales :

Au sein de l'équipe commerciale, vous avez pour mission de développer le portefeuille Clients et le chiffre d'affaires aussi bien des clients grands comptes que des utilisateurs finaux en Belgique.

Pour ce faire, vous fidélisez nos clients grands comptes et participez aux négociations. Vous participez à la définition et à la mise en œuvre de la stratégie de vente sur le secteur belge tout en effectuant une veille concurrentielle du marché.

En parallèle, vous effectuez un travail de prospection afin de programmer des visites sur site

A l'écoute du besoin du client, vous établissez des offres pertinentes, vous argumentez et effectuez le suivi du client et les relances.

Vous représentez également notre entreprise pendant des salons et séminaires et collaborez régulièrement avec les collaborateurs en Europe et en Chine pour les projets multinationaux.

A votre arrivée dans l'entreprise, une période d'intégration est prévue afin de vous permettre de vous imprégner de la culture de notre entreprise, de nos produits et de notre organisation. Vous bénéficierez d'une formation pour vous permettre d'être autonome sur votre poste.

☀️ Vos atouts pour réussir dans ce rôle :

De formation Bac +3 minimum, vous avez une expérience réussie d'au moins 5 ans sur un poste similaire dans un environnement industriel innovant. Vous avez de solides

compétences commerciales et vous êtes doté(e) de compétences techniques en automatisme, mécanique ou mécatronique.

Proche des clients, vous travaillez dans l'objectif de leur fournir des solutions d'automatisation de qualité amenant à leur satisfaction.

Ce qui fera la différence pour ce poste, votre excellente capacité de communication, votre force de proposition, votre autonomie et votre fibre commerciale. Votre intérêt pour notre secteur d'activité et la connaissance du secteur belge seront également des atouts.

Le permis B est obligatoire et la maîtrise de l'anglais est indispensable.

La maîtrise du flamand est fortement conseillée.

→ Conditions d'emploi et avantages :

- Ce poste est ouvert en CDI forfait jours avec un statut cadre
- Poste itinérant
- Rattaché au site de Lille mais télétravail possible
- RTT
- Véhicule de fonction à usage professionnel et privé (prise en charge de l'ensemble des frais d'essence)
- Mutuelle prise en charge à 100% par l'entreprise
- Pack téléphone et PC portable
- Convention métallurgie
- Salaire proposé : 50k€-65k€ selon profil

Vous souhaitez intégrer un groupe en pleine expansion, dynamique et qui offre de larges opportunités de carrière ? Alors n'hésitez plus et rejoignez-nous !